

Du hast Spaß an vertrieblicher Tätigkeit und kannst Menschen begeistern?

DANN WERDE TEIL DER epiNET-FAMILIE!

Die epiNET ist ein innovatives und wachsendes Unternehmen mit 25 Mitarbeitern. Wir setzen unseren Fokus auf die Entwicklung von Softwarelösungen und Dienstleistungen rund um die moderne Krankenhaushygiene, komplexe Auswertungen im Bereich der Mikrobiologie sowie die Zusammenarbeit mit lokalen und globalen Surveillance Netzwerken.

Einige Zahlen und Fakten zur epiNET GmbH:

- über 950 Hygiene Kunden in DACH (ca. 50% Marktanteil in D und AT)
- über 800 Krankenhäuser nutzen **HyBASE®** und **HyTEC®** Klinik sowie **HyPLAN®**
- über 150 Labore nutzen **HyBASE®** und **HyTEC®** Labor

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Salesmanager (m/w/d)

Was Dich erwartet...

Du bist erster Ansprechpartner für unserer Kunden rund um unsere Hygienelösungen: **HyBASE®** und **HyTEC®**. Deine Tätigkeiten beinhalten den gesamten Vertriebsprozess zur Gewinnung von neuen Kunden und den Ausbau unserer Bestandskunden. Hier gestaltest Du Deinen Tagesablauf und Arbeitsorganisation eigenverantwortlich, während Du unsere Softwarelösungen präsentierst, individuelle Angebote erarbeitest, die Konditionen verhandelst und als wertvolles Mitglied der epiNET GmbH unser weitreichendes Portfolio vertrittst, vorwiegend in Krankenhäusern und Laboren.

Was wir erwarten...

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen/ Softwarelösungen im stationären Healthcare IT Segment
- Sehr gute Auffassungsgabe, um die Geschäftsprozesse unserer Kunden zu verstehen
- Sicherer Umgang mit EDV-Systemen
- Fähigkeit, Aufgaben strukturiert zu planen, durchzuführen sowie termin- und qualitätsgerecht abzuschließen
- Vertriebliche Leidenschaft, Verhandlungssicherheit und ausgeprägte Kundenorientierung
- Reise- und Einsatzbereitschaft
- sehr gute Deutschkenntnisse

Was wir bieten...

- Ein innovatives und zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld im Healthcare IT Sektor
- Eine individuelle persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Einen sehr guten Einarbeitungsprozess zur Integration in dein zukünftiges Team
- Flexible Arbeitszeitgestaltung inklusive Remote Work
- Kurze Kommunikationswege sowie ein hilfsbereites, kollegiales und dynamisches Team
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit erfolgsabhängigem Bonusmodell

Ein moderner Arbeitsplatz & freundliches Team sorgen für ein angenehmes Arbeitsklima. Unsere Umwelt und soziales Engagement sind uns wichtig.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir möchten Dich gerne kennen lernen und freuen uns auf eine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin. In einem Anschreiben stellst Du uns zudem kurz dar, warum Du genau die/der Richtige für die angebotene Stelle bist.

Wenn Du an weitergehenden Informationen interessiert bist, kannst Du diese gerne bei Jost Netze unter der Telefonnummer 0234-3247-100 erfragen.

Bitte sende uns Deine Bewerbung unter Angabe der Stellenbezeichnung per eMail oder postalisch an:

epiNET GmbH
Jost Netze
Konrad-Zuse-Straße 14
44801 Bochum

Wir freuen uns auf Dich!